Donner des exemples d'évolution liés aux NTIC dans les domaines suivants : -

-Transport des personnes :

OuiGo :

Uber :

- Livraison de colis :

Amazon :

Wish :

- Tourisme :

SIDOParis :

PokemonGO :

- Média :

TikTok :

Twitch

- Renseignement (espionnage) :

Tiktok :

Huawei :

- Energie :

Google Home :

ToGoodToGo :

- Santé :

Doctissimo :

QRCode :

- Finance :

Hellobank :

PayPal :

Tracer l'historique rapide de l'entreprise numérique choisie et fournir une description du modèle d'affaire traditionnel associé

Sur l'entreprise choisie, compléter le document la description de l'environnement et de la stratégie de l'entreprise, l'activité de l'entreprise + l'identification des activités-clés, des ressources-clés et des partenaires-clés et si possible la structure du coût

BMC Pornhub

Key Patnerships : Détenu par Mind Geek

Nombreuses entreprises professionnelles de tournage

Particuliers (amateurs)

Autres sites affiliés de streaming

Revendeurs

Développeurs

Fournisseurs bancaires

Key Activities : Production de contenu

Distribution de contenu et de produits

Développement des NTIC dans le streaming

Analyse statistique

R&D

Security & friability informatique

Support client

Organisation d’awards

Community management

Key Ressources : Leader en développement et avancement du streaming

Production de contenu pornographique

Distribution et hébergement de contenu pornographique

Hébergement de streaming live de contenu pornographique

Infrastructure cloud

Vente de produits dérivés

Partnerships avec des stars pornographiques

Communauté

Value Propositions : Lead distributeur de contenu pornographique gratuit

Mise à disposition de contenu qualitatif

R&D merchandising

Développer de nouvelles manières de consommer du contenu pornographique

Placement éthique et politique

Amélioration de la condition de la femme dans le monde de la pornographie

Customer relationship : Forte implication de la communauté

Catalogue infini

Interactions intra-communautaires

Excellente image publique

Placement de valeur éthiques

Vecteur de la contreculture

Channels : Internet

Bouche à oreille

Mobile site

Premium accounts hors-ligne

Chat

Sites partenaires

Revendeurs

Customer Segments : Multi-face

Homme s

Femmes

LGBTG+

Studios professionnels

Amateurs

Publicitaires

Revendeurs

Cost Structure : Revenus sur les contenus produits

Pourcentage sur les contenus professionnels hébergés

Pourcentage sur les contenus amateurs hébergés

Hébergement, serveurs, cloud

R&D

Produits dérivés

Philanthropie

Employés

Services légaux

Maintenance

Revenue Streams : Publicités

Contenu premium

Sites partenaires

Produits dérivés

Vente pay per view

Hébergement